

Provincia Pavesa del 25/01/17

«Contratti triennali a prezzi fissi sul riso»

Preve: «Avere costi stabili conviene anche alle industrie alimentari». Favorevoli Coldiretti e Cia

DI ROBBIO

Contratti di coltivazione triennali contro la volatilità dei prezzi e le incertezze del mercato del riso. La proposta arriva dalla Riso Gallo, l'industria agroalimentare fra le più importanti d'Italia e d'Europa guidata dalla famiglia Preve. «Pagare il Carnaroli un anno 35 euro al quintale e un altro 100 non conviene neanche a noi industriali», ammette il direttore Riccardo Preve.

Paolo Viana, titolare del sito specializzato www.risoitalia.eu, conferma. «Allo stato dei fatti, cioè con un mondo agricolo incapace di organizzare l'offerta, l'industria ha buon



Giovanni Baghetta

avviando contratti con la Coldiretti e la Federazione italiana riso e che ora si rivolge a tutti gli agricoltori. Con successo, a quanto pare».

Il contratto, in particolare, riguarderà tre varietà da interono: i superfini Carnaroli e Arborio e il fine Ribe, con le rispettive varietà similari. Riccardo Preve non vuole anticipare i prezzi offerti ai risicoltori, da definirsi nelle singole contrattazioni. «Però abbiamo fatto bene i conti - spiega -. Costi dell'azienda risicola alla mano, offriamo al risicoltore italiano un prezzo congruo, che gli permetterà di affrontare più che serenamente le semine di questa primavera».

Che sia congruo lo dimostra il fatto che siamo partiti in ottobre con i sondaggi e che da due settimane non facciamo altro che stipulare contratti».

Viana, citando Riccardo Preve, aggiunge che «all'industria non conviene dissanguare il produttore: il nemico dell'industria non è il risicoltore, ma la volatilità dei mercati».

I contratti offrono un prezzo fisso per tre anni, che il risicoltore può stipulare anche solo su una parte della propria superficie in modo da riservarsi una quota di produzione per la vendita sul libero mercato. I prezzi sono calcolati sulla base delle medie degli ultimi cinque-sei anni.

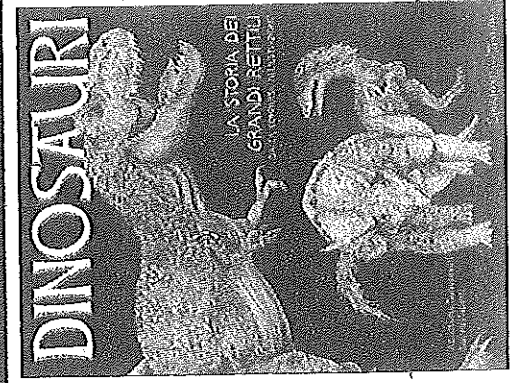
La proposta di Riso Gallo vede favorevole Coldiretti e Confederazione italiana agricoltori. «Si è aperto un nuovo dialogo fra produttori e trasformatori - dice il robbiese Giovanni Daghetta, presidente di Cia Lombardia - il risicoltore avrà un prezzo garantito per una parte della sua produzione». Più cauto il mortarese Aldo Gregotti, componente della sezione riso di Confagricoltura Pavia. «Sono perplessi di fronte a questo tipo di contratto - spiega Gregotti -. Il risicoltore non è abituato a un contratto triennale, visto che si sono sempre firmati precontratti a scadenza annuale».

Umberto De Agostino

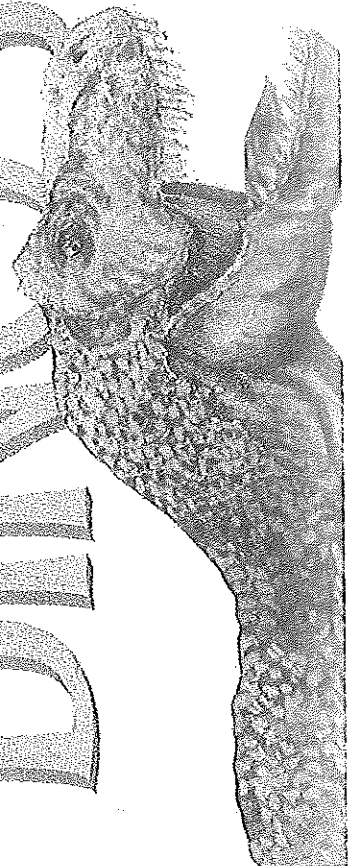
VOLONTARI
«Robbio nel insegna a usare il defibrillatore»

DI ROBBIO

Ripartono a febbraio granuti di rianimazione del diopolmonare del ne «Robbio nel cuore dilezione in ur nella: sede di via Robbio, in cui i istruttori certificati come rianimare i colta da arresto (che con l'uso di un re semiautomatici li che l'associazione) lo a decine nella bio. «Dal 2010 abbiamo circa 2 mila persone di Robbio», spiontari. Per le iscrizioni a info@robbio



DINOSAURI



A SOLI € 9,80
+ il prezzo del quotidiano